

SINERGIA ESTRATÉGICA EN SALUD VISUAL.

BLAUS VISUAL MÉDICA &
ESPECIALISTAS OFTALMÓLOGOS



BLAUS

VISUAL MÉDICA

EL DESAFÍO POST-CONSULTA



¿QUÉ SUCEDE DESPUÉS DE QUE EL PACIENTE SALE DEL CONSULTORIO CON SU RECETA?

- Riesgo de pérdida del diagnóstico por una mala adaptación óptica externa.
- Importancia de que la ejecución óptica sea tan precisa como la cirugía o el examen clínico.

"NO PERMITA QUE UNA EXCELENTE LABOR CLÍNICA SE PIERDA EN LA ADAPTACIÓN."

BLAUS COMO EXTENSIÓN DE SU CONSULTORIO

Propuesta de Valor:

1. **Atención Humana:** Recepción cálida y acompañamiento personalizado.
2. **Respeto Total:** Ética profesional ante la relación médico-paciente y la receta original.
3. **Garantía Clínica:** Certificación técnica en cada proceso de montaje.



The image features a close-up portrait of a woman with dark hair tied back, wearing round, dark-rimmed glasses. She has a neutral expression and is looking directly at the camera. The background is a soft, out-of-focus blue. In the top left corner, the Zeiss logo is displayed in white text on a blue rectangular background. Four blue L-shaped corner brackets are positioned around the woman's face, framing it.

EL ESTÁNDAR DE ORO TECNOLOGÍA ZEISS

**La precisión alemana potencia los resultados
del tratamiento médico**

Productos Clave:

- **SmartLife:** Para el estilo de vida digital actual.
- **DriveSafe:** Seguridad optimizada para la conducción.
- **Clear View:** Claridad superior en lentes monofocales.

LA SATISFACCIÓN VISUAL AUMENTA DEL 65%
(ESTÁNDAR) AL 96% (ZEISS).

BENEFICIOS PARA SU PRÁCTICA PROFESIONAL

- **Sin Inversión:** El médico no gasta en inventario, local o personal óptico.
- **Transparencia:** Reportes mensuales de satisfacción y ventas.
- **Participación Económica:** 10% de bonificación sobre las ventas cerradas de sus pacientes referidos.
- **Liquidación:** Pagos puntuales de forma mensual.





PROCESO DE REFERENCIA

(Flujo Simple)

- **Canalización:** El médico entrega la receta y el volante de referencia.
- **Atención Blaus:** Prioridad en agenda y asesoría técnica especializada.
- **Cierre:** Venta del producto y entrega al paciente.
- **Feedback:** El médico recibe un informe clínico del resultado visual y su liquidación del 10%.



ZEISS

"SU PACIENTE ES NUESTRA PRIORIDAD. ¿COMENZAMOS LA ALIANZA?"

Contactos Directos:

Lilia Vázquez (Blaus): 56 2055 4485.

Aitor Inchaurregui (Zeiss): 55 5909 4707.



*Showroom moderno con
tecnología de punta.*